

Change With Salesfoce / Parot

～Salesforce / Pardot の新プラン～



セールスフォースで事業/組織をデザインする

弊社では導入後の事業/組織成長に価値を感じています。

1人の当事者として、事業組織成長のためにどうツールを活用すべきかを考え、

本質課題が解決されることを目的としています。

目的達成のために大切にしていること

コミュニケーション量



コミュニケーション量とアウトプットの質は比例します。私たちは最高のアウトプットを出すために、Slackや常駐で密にコミュニケーションを取り、チームを巻き込みながら進めます。

まず作って試すスピード感



頭の中だけでは仕様はイメージしきれません。認識を早く合わせて開発を進めるために、検討後すぐにプロトタイプ作成、フィードバックをもらいながらスピード感を持って進めます。

チームの一員になる



作るだけでなく、どう運用・活用するのが良いか、チームの一員として考え、最適案を出します。最終的にはわたしたちが離れても運用できる組織づくりを目指します。

プラン紹介にあたって

Change With Salesforce / Pardot

ツール導入だけで高い初期費用がかかる。

導入後は使い方がわからず活用できない。

でもそれが当たり前になっている。

非本質的な課題を解決し、ツール1つで事業組織が変わる姿を一緒に実現したい。

この思いから、Salesforce/Pardot 初期導入費用0円

のプランが生まれました

プランについて

初期導入

¥0

- Sales Cloud

- 基本オブジェクト設定
- レイアウト設定
- 権限設定

- Pardot

- Sales Cloud 同期設定
- フォーム同期設定
- 権限設定
- 口頭での操作説明

※カスタム機能については別途ご相談ください
※弊社サイトへの実績紹介をお願いしています

※導入後に選べる2つのプラン

サポートプラン

アイデア実現をサポートするプラン
社内でツール習得者を育成します

- SlackでのQ&A
- いつでもレビューを受けられる
- データ設計
- 浸透支援
- 簡単な実装ヘルプ

コンサルプラン

UXデザイン、プロジェクトマネジメント、開発を行い、短期間で事業組織成長にコミットするプラン

- 半常駐でのコミュニケーション
- UX設計、仕様提案
- アジャイル型開発・リリース
- 事業・組織設計

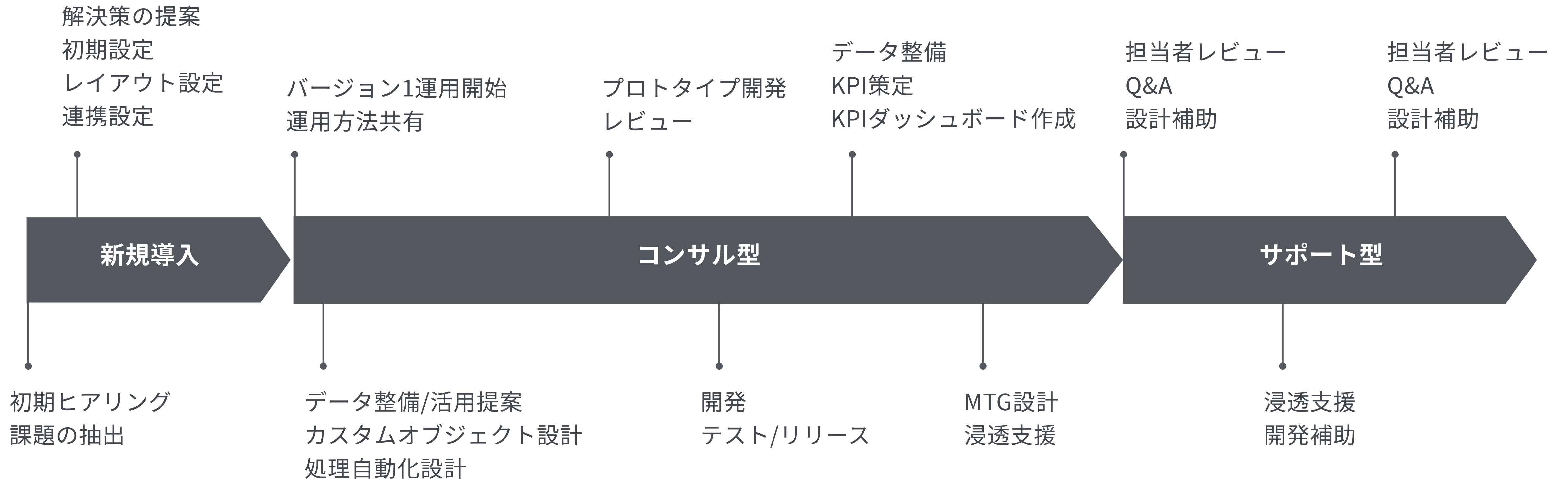
※プランは初期導入中に決められます

具体例

●まずは導入

●運用を変更し分析データを整備

●活用しながら担当者を育成



**Salesforce/Pardotを使って
最高の事業・組織を作りましょう！**

Thanks